

Ich ...

bin in Oberösterreich geboren, jedoch bereits im Alter von sieben Jahren in die Steiermark verpflanzt worden. Weiter ging es für fünf Jahre nach Vorarlberg, bevor sich mein Lebensmittelpunkt wieder nach Oberösterreich verlagerte. So erlernte ich nicht nur eine zusätzliche „Fremdsprache“, sondern auch, mich rasch auf neue, unterschiedliche Situationen einzustellen. Mit meiner Partnerin, einer Juristin, lebe ich seit fast zwei Jahrzehnten in Linz und freue mich, beruflich meine Expertise im Sales vielseitig einbringen zu können und dabei Menschen und Unternehmen in der Entwicklung zu unterstützen.



Meine Erfahrungen und meinen Hintergrund beschreibe ich ...

als sehr vielfältig, manchmal herausfordernd aber auf jeden Fall erfahrungsreich. Fast 30 Jahre im operativen IT & Telekommunikation Vertrieb gewährten mir Einblicke, Lernfelder und tolle Erfolgserlebnisse. Meine Liebe zum Vertrieb entstand wohl bereits in den Kindheitstagen. In den Sommerferien ermöglichten mir meine Eltern (diese leiteten eine Niederlassung für einen industriellen Eisproduzenten) als Beschäftigung mit den Fahrverkäufern auf Tour zu gehen. Also die Kunden zu besuchen, zu beraten und die Ware gleich direkt vom LKW zuzustellen. Bereits damals erkannte ich, welche große Freude mir der Kontakt mit Menschen und der Verkauf selbst macht.

Während meiner eigenen Salestätigkeit war ich mehrfach unter den besten Verkäufern in den jeweiligen Unternehmen. In leitender Funktion konnten Mitglieder meines Teams regelmäßig europaweite Top Platzierungen erreichen.

Meine Stationen: Geschäftsführer, Vertriebsleiter, Verkäufer, Solopreneur, Unternehmensberater, Trainer, Coach.

Viel gelernt habe ich in folgenden beruflichen Stationen ...

in meiner Ausbildung in einem mittelständischen internationalen Maschinengroßhandel, als ich im Zuge einer Jobrotation bereits sehr früh Einblicke in alle wesentlichen Bereiche eines Unternehmens erwarb (u.a. Produktion, Verkauf, Einkauf, Service, Support, Controlling);

als Berater für Apple Computer in den Bereichen: Sales, Schulung Support;

bei Alcatel Austria GmbH, Graz als es um den Neuaufbau des Vertriebsbereiches „IP-Infrastruktur“ ging;

Selbständig als Solopreneur: Entwicklung der ersten digitalen Kommunikations-Konzepte für wko, Bene, etc.;

als Geschäftsführer im Digitalen Marketing: Unternehmensgründung und -aufbau, Vertrieb, Kooperationen;

bei UPC Austria GmbH: Marktaufbau/Vertriebsleitung B2B Sales & internationales Business Development;

für epunkt „Wir sind Recruiting“ GmbH: an der Schnittstelle zwischen suchenden Unternehmen und veränderungsbereiten Kandidaten (Personalberatung und Recruiting);

Sie und andere Kunden unterstütze ich am liebsten...

bei der **Steigerung** Ihres **Vertriebserfolges**;

beim **strategischen** Aufbau und der Weiterentwicklung Ihres Verkaufes;

bei der Einführung und Adaptierung von **Sales-Kennzahlen**;

bei der Auswahl, Implementierung und erfolgreicher Anwendung von **Vertriebstools**;

im Rahmen von **Coachings** des Vertriebsteams;

durch **Mentoring** der Geschäftsführung und Vertriebsleitung;

Meine offiziellen Auszeichnungen ...

Executive MBA (mit Auszeichnung an der Donau-Universität Krems)

Ausbildung zum systemischen Prozessberater (Dr. August Höglinger)

Akkreditierter INSIGHTS MDI© Berater

NLP Master & NLP Practitioner (zertifiziert nach DVNLP)

NLP Coach

Andere sagen über mich ...

dass ich rasch Zusammenhänge erkenne

dass ich Themen offen anspreche

dass ich zielorientiert mit Engagement an einer Sache dranbleibe

dass ich die richtigen Dinge fokussiere

Und sonst sollten Sie über mich wissen, dass ich ...

ein aktiver und naturverbundener Mensch bin (ich liebe die Berge, Seen und Wälder);